



İstanbul SBF'den hayat üniversitesine yeni terfi edenler

Fakültemizi 2005-2006 döneminde bitirenlerin mezuniyet heyecanına ortak olduk. Arkadaşlarımızın unutmamaları gereken birşey var: Asıl sınav şimdi başlıyor. Hayat üniversitesinde dersi asmak zor

İstanbul SBF'li girişimciler buluşuyor

Fakülte mezunları arasındaki dayanışmayı yeni bir boyuta taşıyoruz. İstanbul SBF Girişimci Buluşması 4 Kasım 2006 tarihinde İstanbul'da gerçekleştirilecek. Kendi işinin patronu olan mezunları, içinden işbirlikleri, ortak projeler ve hatta sermaye ortaklıkları çıkabilecek bu etkinliğe katılmaya davet ediyoruz

BAŞKAN'dan...

Saygıdeğer Siyasallılar,

Derneğimiz son aylarda yeniden yapılanma ve etkinlikler anlamında yoğun ve titiz bir çalışma dönemi yaşadı. Merkezimizin Mecidiyeköy'deki yeni adresine taşınması ve tefrişatı son aşamaya geldi. SBF mezunlarıyla ilişkilerimizi daha sağlıklı bir yapıya oturtmak amacıyla, yeni üye kaydı ve eski üyelerin bilgilerini güncelleme çalışmalarımızı hızlandırdık. Bu çerçevede okulumuz 1991 mezunlarından Erdoğan Bayrakoğlu



profesyonel katkılarını sunmak üzere bizlerle birlikte çalışmaya başladı. Kendisi şu ana kadar birçoğunuzla iletişim kurmuş olmalı. Bu konuda sizlerin de yardımını beklediğimizi özellikle belirtmek isterim. Eğer henüz size ulaşamadıysa, lütfen Dernek merkezimizle temasa geçin. Biliyorsunuz ki Sivil Toplum Örgütlerinde projelerin başarısı bütün tarafların elbirliği ve ortak çabası paralelinde gerçekleşebilir.

3 Haziran'da Geleneksel Mezunlar Yemeğimiz oldukça yoğun bir katılım ile Üsküdar SSK Sosyal Tesisleri'nde gerçekleşti. Pek çok dönemden mezunlarımız bu yemekte biraraya gelip özlem giderdi. Umuyoruz en az kusurla bu yemeği gerçekleştirmişizdir. Bizler bu güzel camianın, en güzel ve nezih ortamlarda bir araya gelmesini arzuluyor ve bunun için elimizden gelen çabayı gösteriyoruz. Özellikle bu yemeğin organizasyonunda görev alan arkadaşlarıma teşekkür ediyorum.

Yine Haziran ayı içerisinde 2006 dönemi İstanbul Siyasal Mezunları'nın Mezuniyet Töreni

yapıldı. Derneğimiz her zaman olduğu gibi bu törende de mezunlarımız ve fakültemizin yanında yer aldı. Bu katkıları sürdürme konusunda kararlıyız. Mezuniyet törenlerine her katılımımızda kısa bir süreliğine de olsa okul günlerimize dönmüş oluyor ve inanç çok duyulanıyoruz. Bu anlamda önümüzdeki dönemlerin mezuniyet ve açılış törenlerinde Derneğimizle beraber sizlerin de bulunmasından mutluluk duyarız.

Kasım ayının ilk haftasında, bugüne kadarki farklı bir gerekçeyle mezunlarımızı bir araya getirmeyi hedefliyoruz. Farklı sektörlerde kendi firmalarını kurarak iş yaşamına atılan, Girişimci Mezunlarımız arasında sinerji yaratmayı amaçlayan bu toplantıya tüm ilgili arkadaşlarımızı bekliyoruz. Bu sayımızda, girişimci mezunlarımızdan bazıları ile yapılan söyleşileri bulacaksınız. Sözü nü ettiğimiz etkinlik konusundaki ilk düşünceler bu görüşmeler sırasında ortaya çıktı. İleriki sayılarımızda diğer Siyasal'lı girişimci arkadaşlarımızı da tanıma fırsatı bulacaksınız.

Sevgili Dostlarımız,

Son zamanlarda dünyamız maalesef sıcak çatışmalar, savaşlar ve muhtelif tehlikeli gelişmelerle karşı karşıya. Bizler bir kez daha tasavvufumuzun sevgi rüzgarlarının ve önderimizin "Yurtta sulh cihanda sulh" deyişinin ne kadar ihtiyaç haline gelmiş olduğunun bir kez daha idraki içindeyiz.

Önümüzdeki dönemde temennimiz odur ki, küçük dünyamızın büyük sıkıntıları azalsın, sevgi ve paylaşım ortamı içinde bir dünyaya kavuşalım.

Sevgi ve saygılarımızla,

İsmail Tavlı

Istanbul
SBF Bülten / Yaz 2006
İstanbul SBF Mezunlar Derneği
Ücretsiz İç İletişim Bülteni

Yayın Kurulu
Aslı Dede '92
Coşkun Deniz Eraydın '90
F. Müge Bekaroğlu Okan '92
Mehmet Kara '88
Serpil Akyol Erden '90

Katkıda Bulunanlar
Hikmet Uzunarslan '90
Ufuk Mumay '96
Ömer Rıza Güzel '90

İstanbul SBF Mezunlar Derneği
İzzetpaşa Mah. Yeniyl Cd.
İkizdere İş Hanı Kat:4 Şişli / İstanbul
Tel: 0 212 291 12 73
Faks: 0 212 291 12 74
www.isbfmezder.org.tr
e-posta: iletisim@isbfmezder.org.tr

Reklam İçin
Tel: 0 212 217 01 85
e-posta: cdereklam@yahoo.com

Haber ve yazı göndermek için
e-posta: iletisim@isbfmezder.org.tr

İstanbul Üniversitesi
Siyasal Bilgiler Fakültesi
Kuruluş: 1979
Kurucu Dekan:
Prof. Dr. Tanık Zafer Tunaya
Dekan: Prof. Dr. Faruk Sönmezöğlu



Bilişim sektöründeki iş ortağınız

2500 çeşit ürün . Online alışveriş . En uygun fiyatlar . Üyelere özel indirim . Her güne özel kampanyalar

Ürün özellikleri karşılaştırılabilir . Ürünlerin teknik özelliklerini inceleme

Kredi kartlarına 15 aya kadar taksit imkanı . Firmanıza özel kurumsal yazılım ve donanım çözümleri

Bilişim dünyasında aradığınız herşey ve daha fazlası...

www.e-piramit.com

7 Gün 24 Saat açık sanal mağazamız hizmetinizdedir.



Bilgisayar ve tüm bileşenleri
Çevre birimleri . Ev elektroniği . Tüketim malzemeleri
LAN ve WAN sistem kurulumları
Kurumsal ve sektörel proje bazlı çözümler.
Satış, teknik servis ve kurumsal çözümler ile hizmetinizdedir.

Piramit Bilgisayar ve Teknoloji Sistemleri San. ve Tic. Ltd. Şti. Dereboyu Cad. Kaynak İş Merkezi No: 41/A Mecidiyeköy/İSTANBUL
Tel: +90 212 211 97 00 (pbx) Faks: +90 212 356 23 43

İstanbul SBF girişimci buluşması

Sevgili okuldaşlarımız,

İstanbul SBF Mezunlar Derneği olarak, üyelerimiz arasındaki dayanışmanın geliştirilmesi amacıyla çeşitli çalışmalar yürüttüğümüzü çoğunuz biliyorsunuz. Dönem toplantıları, geleneksel mezunlar yemeği, çoğunlukla İstanbul'da düzenlenen kahvaltılı buluşmaları ve İstanbul dışındaki illerde gerçekleştirilen mezunlararası buluşmalar bunlardan bazıları... İstanbul SBF Mezunlar Derneği BÜLTEN adlı yayını da son birbuçuk yıldan bu yana kesintisiz ve düzenli bir şekilde sizlere ulaştırıyoruz. BÜLTEN'in herkese ulaşmaması veya üye ve mezunlarımızdan birçoğunun etkinliklerden haberdar olamaması ya da geç haberdar olması, iletişim bilgilerinin güncellenemeyişinden kaynaklanıyor. Dernek-üye-mezun iletişiminin güçlendirilmesi için Dernek yönetimine yardımcı olmaya başlayan 1991 mezunlarımızdan Erdoğan Bayraktar, bilgi güncelleme çalışmalarına yoğunlaştı. Erdoğan Bayraktar aynı zamanda yeni projeler geliştirilip hayata geçirilmesi konusunda da kafa yoracak. Kendisi sizlere ulaşmadıysa lütfen siz onunla temasa geçip Dernek ile ilgili

eleştirilerinizi ulaştırınız.

Genel, dönem, meslek, bölge ve bölüm bazında yapılan mezun/üye buluşmalarına yeni ve farklı bir unsuru daha ek-

lemeye karar verdik. Girişimci SBF mezunlarının birbirleriyle tanışmalarının, birlikte ve/veya birbirleriyle iş yapmalarının önünü açacağını, bunun da büyük bir sinerjiye yol açacağını düşündük. Bu amaçla, kendi işini yapan mezunları bir araya getirecek bir etkinlik düzenliyoruz. İlgili mezunlarımızı 4 Kasım 2006 tarihinde İstanbul'da gerçekleştirilecek ve yeri daha sonra duyurulacak bu toplantıya katılmaya çağırıyoruz.

Katılımcı sayısına göre belirlenmek üzere, her bir girişimci mezunumuza belirli bir konuşma süresi tanınacak. Katılımcılar, bu süre içinde kendilerini tanıtır ve yaptıkları işi anlatarak diğer girişimcilere yönelik çağrılarını yapabilecekler. Sunuş ve tanıtım aşaması bitince katılımcılara ikili, üçlü, dörtlü birebir buluşmalar gerçekleştirilerek işbirliği olanaklarını araştırma imkanı tanınacak. Katılmak isteyenlerin aşağıdaki formu doldurarak, Derneğimize ulaştırmaları yeterli olacaktır. Konuyla ilgili ayrıntılı bilgi almak isteyenlerin, 0212 291 12 73-74 numaralı telefonlardan Erdoğan Bayraktar ile temasa geçmeleri rica olunur.

Yeni Dernek merkezimiz için ihtiyaçlarımız

- ▶ Sandalye
- ▶ Misafir koltuğu
- ▶ Seminer sandalyesi
- ▶ Büro masası
- ▶ Kitaplık
- ▶ Dosya Dolabı
- ▶ Oturma grubu / Koltuk
- ▶ Halı / Dekoratif Kilim
- ▶ Sehpa
- ▶ Mini Buzdolabı
- ▶ Perde & Jaluzi
- ▶ Projeksiyon makinesi
- ▶ Projeksiyon perdesi
- ▶ Kürsü
- ▶ Faks
- ▶ Telefon
- ▶ Çay-Kahve makinesi

Not: SBF'lilere yakışır bir Dernek merkezi için, yararlı olacağını düşündüğünüz her türlü yardımı bekliyoruz.

**SBF'li girişimciler
4 Kasım'da İstanbul'da**

Bilgi için

0 212 291 12 73'ten

Erdoğan Bayraktar

İstanbul SBF Mezunlar Derneği Girişimci SBF'liler Buluşması Katılım Formu

Adı Soyadı : _____
 Mezuniyet Yılı : _____
 Şirket adı : _____
 Kuruluş yılı : _____
 Sektörü : _____
 Çalışma alanı hakkında kısa bilgi : _____

Diğer SBF'li girişimcilerle ne tür konularda işbirliği içine girmek istiyor?

- Tedarikçisi olabilirim
- Tedarikçim olabilirim
- Hizmet alabilirim
- Hizmet satabilirim
- Ortak projeler geliştirebilirim
- Ortaklık yapabilirim
- SBF mezunlarını işe alabilirim
- Dernek çatısı altında kurulacak girişimci komisyonunda yer alabilirim
- Dernek üyelerine özel/avantajlı ürün ve hizmetler sunabilirim.

"Aramızda öyle cevherler var ki, tanışmaları büyük sinerji yaratabilir."



“1999-2003 yılları arasında derneğimizin başkanlığını yürüten Serpil Akyol Erden, ilk dönemden bugüne yeni projelerin oluşturulması ve yürütülmesinde görev alıyor. Üniversite, öğrenci ve mezunlar arasındaki iletişimde en etkin SBF'lilerden biri. Bir okuldaşımız hakkında haber almak istediğimizde, ilk danışacağımız isimlerden. BÜLTEN'in "Mezunlardan Haberler" bölümü için yeni "SBF Haberleri" derlerken bize en çok onun katkısı oluyor. Erden, mezuniyetinden itibaren sigortacılık kariyerinde ilerledi. Sonunda bu alanda girişimci kimliğiyle faaliyet göstermeye yöneldi. Bu yılın başında yine bir SBF'li olan Ahmet Naim Oktay'ın genel müdürlüğünü yürüttüğü Interpartner Asisstance'a bağlı direkt satış organizasyonunun bünyesinde girişimci-koordinatör olarak görev aldı. Attığı bu adım, "Girişimci SBF'liler proje ve fikir paylaşmak için neden bir araya gelmiyor?" sorusunu da beraberinde getirdi. Erden'e "İstanbul SBF'li Girişimci Buluşması" ve yeni girişimi hakkında sorular sorduk.”

► İstanbul SBF'li Girişimci Buluşması" fikri nasıl oluştu?

Dernek Yönetim Kurulunda aldığı görevler dolayısıyla mezun ve üye profilimizi analiz etme olanağım oluyor. Aramızda öyle cevherler var ki, birbiriyle tanışması çok büyük sinerji yaratabilir. Rusya'da kendi firması ile iş dünyasını ayağa kaldıran Mehmet Dağaşan'dan, Kanada-Türkiye arası birçok proje geliştirip uygulayan A.Yılmaz Baskır'a kadar.

Özellikle ilk dönem mezunların-

da "girişimci kimliği" ağırlık kazanıyor. Her biri çok saygıdeğer kişiler. Örneğin Orhan Bostan ağabeyimiz, matbaacılık alanında iş yapıyor. Bankacı kimliği ile tanıdığım derneğimizin Kurucu başkanı Cenar Erdönmez şu an marketler zincirine sahip. Kanada'ya yerleşen A.Yılmaz Baskır taşı sıkıp suyunu çıkararak yapıyla dikkatimi çekmiştir her zaman. Evser Seramik firması yine SBF'lilerin yaratıcılığının sonucudur. Onların kriz dönemlerinde bile istihdam et-

tikleri işgücünü muhafaza etmeleri, hatta iş olanaklarını artırmaya çalışmalarını hep takdire değer bulmuşumdur.

Ortaklaşa yeni işlere girişen, projeler geliştiren, iş alışverişi yapan mezunlarımız var. Ancak ne yazık ki, girişimci SBF'liler birbirini yeterince tanımıyor. Piyasadaki fırsatları gözleyen, risk alıp fikrini gerçekleştirmeye çalışan, hatta bunu SBF'liler ile beraber yapmak isteyen okuldaşlarımız oluyor. Üretken, yaratıcı

okuldaşlarımı zaman zaman bir araya getiriyorum. Gözlemlerim sonucu "buluşmanın bir ihtiyaç olduğunu, kişisel çabaların yeterli olmayacağını ve profesyonel bir proje geliştirilmesi" gerektiğini gördüm. İki girişimci SBF'liyi bir araya getirdiğim bir gün Cenan Erdönmez ile de bu konuyu konuştuk. Erdönmez'in de dediği gibi, güç birliktelikleri sadece sosyal yaşantıda değil ekonomik işbirliklerinde de söz konusu olabilir. Yönetim Kurulumuzda bu konuyu gündeme getirdim. "Girişimci SBF'lileri bir araya getirecek bir buluşma noktası olabileceğimiz" hususunda fikirlerimiz kesişti ve işbölümü yaparak çalışmaya başladık.

► Kimler bir araya gelecek bu girişimcilik toplantısında?

Kendi işini kurmuş, bir iş kolunda faaliyet gösteren, iş ortağı arayan, kendine "ne iş yapsam?" diye soran, yenilik arayan, yenilikleri girişimci okuldaşlardan dinlemek isteyenlerin bir araya geleceği bir ortam yaratacak Derneğimiz. Projesi olan girişimcilere söz vereceğiz.

Belki bir SBF'li arkadaşımız yabancı dil kursu açacak, Kanada'daki okullarla ortak çalışma fikri doğacak. Belki işini büyütmek isteyen bir arkadaşımız "ortak arayışı" içinde ve bir diğer SBF'li ise emekliliğine ramak kala birikimiyle ne yapacağını düşünüyor. Serbest çalışan bir eğitimci arkadaşımız, dershanesi olan bir arkadaşımızla tanışacak belki de. Ya da belki fındık ihracatı yapmak isteyen Karadenizli bir SBF'li, tüccar bir SBF'li ile tanışacak.

İşini kurmuş, işini büyütmeye çabasında olan, benim gibi girişimci kimliğini yeni taşımaya başlayan tüm okuldaşlarımızı bu toplantıya davet ediyoruz. Bu sefer nostalji değil iş konuşacağız. Toplantıda fikirler uçsacık, belki bir "girişimci komisyonu" kurulacak. Web sitemizde "girişimci platformu"nu aktif hale getirme kararı alacağız. "Belkiler" in sonu yok! Çünkü o gün girişimci ruhu taşıyan SBF'liler iş konuşacak. Gele-

neksel mezunlar yemeğindeki anket formlarını dolduran bazı üyelerimiz "meslekleriyle ilgili girişimlerden haberdar olmak istediklerini" belirtti. Böylece onların isteklerini de yerine getirmiş olacağız.

► Biraz da sizin "girişimcilik deneyiminden söz eder misiniz?"

15 yıllık sigortacılık geçişim var. Üniversite ve Sigorta Enstitüsü'nde eğitimlik kimliğim devam ederken, yıllardır müşterim olan firmalara sigorta danışmanlığı yapıyorum. Ancak esas zamanımı girişimcilik ruhumu harekete geçiren yepyeni bir konuya ayırıyorum. Satış ekibimi oluştururken, stratejilerini benim belirlediğim, iş ortaklarımla güç birliği içinde olduğum bir ortam içinde, kamusal fayda sağladığımı da düşündüğüm bir konuda çalışıyorum.

Anların hayatımızda çok büyük önemi var, özellikle acil durumlarda. Sağlık problemi olduğunda, yolda, evde, hatta eğlenirken bile. Destek ve yardım hizmetleri ile kaliteli yaşam sağlamayı hedefliyor, acil eylem planı olmayan vatandaşlarımıza IPA CARD hizmeti sunuyoruz. AXA Assistance Direkt Satış Organizasyonunu kurduk, satışını yapacağımız ürünü geliştirdik ve 22 Mart 2006'da ürünü hizmete sunduk. Şu an bine yakın IPA CARD üyesine hizmet veriyoruz. Kalp krizi geçirip hastanede rehin kalmaktan kurtulan, Erzurum'da yolda kalıp çekici ve oto kiralama hizmetiyle yolculuğuna devam eden, ambulans, doktor danışma, hukuki danışma, çekici, çilingir hizmeti alan 350 kişi oldu. Acil durumlarda profesyonel destek gerekiyor ve insanımız bu hizmetlerden faydalanmak istiyor.

► Destek ve yardım hizmetlerinden oluşan bir ürün geliştirme ihtiyacı nasıl doğdu? Bu işi seçme sebebiniz nedir?

Acil yardıma ihtiyacı olan kişilerin %80'i gerekli müdahale yapılmadığı için hayatını kaybediyor. Batı'da bu oran %10'larda. Hareket noktamız

bu oldu. Avrupa Birliği'ne bakıldığında "assistance hizmetleri"nin sigorta poliçelerinden ayrı satıldığını görüyoruz. Bir süre sonra bizde de benzeri uygulamalar başlayacak. AXA Assistance'ın Türkiye'deki firması nihai tüketiciye hizmetlerini ulaştırabilmek için arayış içindeydi. Şirketin yaklaşımı, halkımızın acil durumlar karşısında hazırlıklı olmadığı gerçeği ile örtüşünce ürünümüz oluştu.

► Bu girişim için SBF'lilerle nasıl bir dayanışma içine girdiniz?

Çok sevgili SBF'li ağabeylerimin beni biraz itelemeleri "ilerde yapacağım" dediğim kendi işimin sahibi olmaya doğru yönümü çevirdi. "Tamam bu ürünü satarım" dedim ve kendi işime adım attım. Tüketicinin satış sürecine aktif katılımını sağlayan "B to C" sistemiyle işleyen bir satış organizasyonu faaliyete geçti. İleride alternatif satış kanalları da olacak. A.Yılmaz Başkır, Hikmet Uzunaraslan, Cemal Özturan'ın ve maddi manevi desteğini esirgemeyen eşim Fatih Erden'in yanı sıra, özellikle "hadi ürün geliştir ve Türkiye'de satan sen ol" diyen SBF'li Genel Müdürüm Ahmet Naim Oktay'ın desteği olmasa bu kadar kolay harekete geçemezdim.

► Yeni girişimcilere neler söylemek istersiniz?

"Yeni bir iş kurarken ilk yıllar en zor yıllardır" diyor bilenler. Satış organizasyonunu kuranların iyi kazanmasını sağlayacak bir kazanç sistemi oluşturduk. Gerisi kişinin yeteneğine kalıyor. Benim avantajım, şirketin sağladığı özel ofis ortamında, yapılanma ve kazancı tamamen kendi girişimlerle şekillendirdiğim bir organizasyon içinde olmam. Genel Müdürlüğe karşı üstlendiğim görevler de var, bu nedenle bana göre "yarı girişimciyim" daha.

Türkiye'de TOBB'un verilerine göre yılda yaklaşık 55 bin şirket kuruluyor, yaklaşık 28 bin şirket de kapanıyor. Bu da, işin kolay olmadığını sayısal göstergesi.

Derneğimizin kurucu başkanı Cenan Erdönmez Elma Marketler Zincirini büyütüyor

Bankacılıktaki başarısını perakende sektörüne taşıdı!

► Kaç yılında mezun oldunuz?

87 Kamu Yönetimi mezunuyum. O dönem mezunları meslek hayatlarında önemli yollar kat ettiler. Mezuniyet sonrası, yine SBF Kamu Yönetimi bölümünde yüksek lisansa başladım. Bu arada Pamukbank'ta çalışıyordum. Pamukbank'tan ayrılarak bir yıl Yapı Kredi Bankası'nda görev aldım, 1990'da tekrar Pamukbank'a döndüm.

► 0 yıl okulda sürekli isminiz geçiyordu. Sınıf arkadaşlarımız yanınızda part-time çalışmaya başladı. Nasıl gelişti bu fikir?

91'de, 24 yaşında Pamukbank "Bank 24 Projesi" müdürü oldum. Projede part-time çalışacak kişileri bizim okuldaki öğrenciler arasından seçtim. Gündüz okula gittiler, gece bizimle çalıştılar. Bu arkadaşların çoğu bugün kamu ve özel sektörde iyi yerlere geldiler. 92'de İstanbul SBF Mezunlar Derneği'ni kurduk, derneğin kurucu başkanı oldum ve 3-4 dönem başkanlık görevimi sürdürdüm.

98 yılında Alternatif Dağıtım Kanalları Müdürü olarak Sümerbank'a geçtim. O dönem Sümerbank Genel Müdür Yardımcısı okulumuzun ilk mezunlarından Cengiz Biçer'di. Call Center projeleri yeni hayata geçiriliyordu. Bir ekip oluşturduk. Cengiz Bey daha sonra Genel Müdür oldu. Ancak büyük bir talihsizlik yaşadık. Sümerbank, el konulan ilk 5 bankadan biri oldu. Kriz sonrasında 7 banka ile birleştik ve bir anda 10-15 bin kişi olduk. İşten çıkarmalar başlayınca 2-3 bin kişiye düştük. Sektör ve bankacılık açısından kötü bir süreçti. Binlerce insan işsiz kaldı. Geride kalanlar kendimizi şanslı hissetsek de, o



1992 yılında İstanbul SBF Mezunlar Derneği'nin kurucu başkanı olan Cenan Erdönmez, bankacılık kariyerini zirvedeyken bırakarak, kendi işini kurmaya karar verdi. İstanbul Anadolu yakasında Elma Marketler Zincirini kurdu ve dört yılda beş şubeye ulaştı. Bu başarının sırrını öğrenmek artık şart olmuştu

kötü etkiyi her zaman üzerimizde hissettik. Oyakbank Sümerbank'ı satın alınca, Oyakbank bünyesinde çalışmaya başladım. O dönemde hayatımı yeniden planlamaya başladım. 2002'de bankacılık kariyerimi sonlandırma kararı aldım. Ancak 15 se-

nelik bir bankacılık geçmişiniz var ve bankacılık dışında bildiğiniz hiç bir iş yok. Hele ticari anlamda dış dünyanın nasıl işlediği konusunda hiçbir fikriniz yok.

Zor bir karar..

Karar verdiğimde 35 yaşındaydım. Bu yaşlarda böyle bir kararı veremezseniz, sonrasında risk almanız daha zor olabiliyor. Aileniz, korumanız gereken belli bir hayat standardınız var ve bilmediğiniz bir alana yelken açıyorsunuz.

► Dört yılda beş şubeli marketler zinciri kurdunuz. Endişelerinizi çabuk atmışsınız anlaşılabilir?

Alt yapım ve teorik olarak bazı fikirlerim vardı ama bankacılıkta içinde bulunduğum projeler hayatın kendisinden çok farklıydı. Ne yapabileceğimi çok düşündüm, birçok sektörü değerlendirdim. Fuarlara, konferanslara gittim. Bu süreç bankacılıktaki son iki yılım boyunca devam etti.

► Niye perakende sektörünü seçtiniz?

Aslında bunu hiç düşünmemiştim. Kooperatifle bir dükkan sahibi olmuştum ve bu dükkan marketçiliğe uygundu. Uygun bir mekana sahip olmam beni bu fikre yakınlaştırdı. Araştırmaya başladım ve gördüm ki bu sektör giderek büyüyor. İç ve dış yatırımlar artıyor. Yerli ve yabancı ulusal sermayelerin yanısıra güçlü yerel sermayeler de var.

İlk marketin alt yapısını oluşturduktan sonra, anladım ki oldukça büyük bir sermaye gerekiyor. Bu beni biraz tedirgin etti. Bu düşüncelerle boğuşurken Turkcell'den bir teklif

geldi. Market fikrini erteleyip bildiğim sektörde devam etmek istedim ve Müşteri Hizmetleri Müdürü olarak Turkcell'de çalışmaya başladım. Ancak bir kere bu fikir kafama girmişti. İki ay sonra işi bırakarak kendimi tamamıyla market işine verdim.

► Marketler birbiri peşi sıra mı açıldı?

2000 yılında ilk marketi Ataşehir'de açtık. Ardından Siyasallı arkadaşlarım Erdal Tekin ve Asım Koç ile 2003 yılı baharında ortak olmaya karar verdik. Bu ortaklık bir Mezunlar Yemeği sırasında olgunlaştı. 15 günde bir, bir araya gelip fikir paylaşımı yapıyoruz. Onlar profesyonel çalışma hayatlarına devam ediyor. 2003'te Sahrayı Cedit, 2004'te Atatürk Caddesi, 2005'te Yeni Sahra ve Bağlarbaşı şubelerini açtık. Bağlarbaşı şubelerini daha sonra kapattık ve Göztepe'de bir şube açtık. Yıl sonuna kadar iki şube daha açacağız.

► Büyüdükçe işler zorlaşıyor mu?

Bir marketi idare etmek kolay, herşeyi siz yaparsınız. İki ve üç oluktan sonra kontrolünüzden çıkar. Ekip işi haline gelir. Büyümek zor, çok kontrollü yürümek gerekiyor. Yanlış bir karar sizi her an batırabilir. Rekabetin yoğun olduğu bir sektör. Hem diğer marketlerle hem de Carrefour, Migros gibi büyük marketlerle mücadele ediyorsunuz. Biz orta gelir grubunda olan bölgeler ve hizmete önem veren bir müşteri kitlesine hitap ediyoruz. Geriye bakıp düşünüyorum da, cesurca bir girişim ama bilmediğim bir sektöre böyle büyük hedefle girmek aslında beni bitirebilirdi. Bir geçiş dönemi olmalıydı. Ürünleri tanımadan bu işe daldım. Oldukça büyük zorluklar geçirdim ancak şansım yaver gitti. Biraz da adaptasyon yeteneğim sayesinde başardım. Kayıtlı müşteri sayımız 40 bin civarında. Büyümeye devam ediyoruz.

► Bu kadar iş arasında eskiden başkanı olduğunuz ve emek verdi-



ğiniz derneğimizi unutmadığınızı biliyoruz.

İstanbul SBF Mezunlar Derneğinin yeri benim için çok ayrı ve özel. İlk dernek kurma fikrini Pamukbank'tan SBF'li arkadaşlarla geliştirdik. Özlem Memiş ve Hasan Sarı Pamukbank'tan katılan arkadaşlardı. Murat Polat, Adil Salepcioğlu, Nurettin Nebati de beni arayarak bu çalışmada var olduklarını söylediler. 1 ay içinde organize olduk ve derneği kurduk. Herkes büyük bir mutlulukla karşıladı. Murat Polat Başkan Yardımcısı, Adil Salepcioğlu Genel Sekreter, Nurettin Nebati sözcümüzdü. İlk Olağan Genel Kurul'da seçim için birkaç yönetim yarıştı, zevkli bir rekabet oldu ve bizim ekip kazandı. 3-4 dönem çok güzel işler yaptık.

Okul, öğrenci ve mezunların işbirliğiyle bir cemiyet oluşur. Tüm bu güçlerden faydalanmamız gerek. "Ekip" sadece dernekte değil, tüm organizasyonlarda çok önemli. Mezunlar Derneği'ndeki insanların birbirini tamamlayan, iyi niyetli ve vizyon sa-



hibi insanlar olması gerekir. Bizim ocağımız fakültedir. Her zaman fakültenin yanındayız. Günümüzde fakülte olarak kan kaybetmiş durumdayız. Özel üniversiteler açıldı, hoca kalmadı. Hep birlikte neler yapılabileceğini düşünmemiz lazım. Camiamız giderek büyüyor. Bizim zamanımızda yeni yeni ayağa kalkmaya çalışan mezunlar vardı. Şimdi bu mezunlar artık önemli noktalara geldi. Bu bireysel yeterliliklerinin örgütsel birlikteliğimize yansması gerekir. Bu cemiyet ve fakültenin iyi durumda olması hepimizin yararına olur. Derneğin, mezunların gücüyle birlikte "prestij sahibi bir dernek" olması mezunlara, öğrencilere ve fakülteye büyük katkı sağlar.

İnsanların SBF mezunlarının hangi noktalarda olduğunu bilmesi gerekir. Örneğin ben ticaret yapıyorum ve benim gibi ticaret yapan diğer SBF'li arkadaşları tanımak istiyorum. Mezunlar birbirleri için bir "referans" oluşturmalı. Bu sektörde Siyasallı arkadaşlar olduğunu duydum. Toptancılık ve üretim yapanlar varmış. Alışverişimiz ve birbirimize yararımız olabilir. Neden bir araya gelmeyelim? Bunun için derneğin bilgi sağlayacak kaynağı yaratması lazım.

SBF'de yabancı dil eğitimi şart!

Biz öğrenciyken tek eksikimiz yabancı dil idi, ki bu eksik hala devam ediyor. Yabancı Diller Yüksek Okulunda haftada birkaç saat verilen derslerin sonuç vermediğini ifade ederek mücadele etmiştik. Yabancı dil kamu sektöründe sınavlarda aranan bir özellik. Özel sektörde ise, yabancı dil bilmiyorsanız fazla yükselme şansınız yok.

Mezunumuz Aslı Dede, sonunda "kendisine en uygun işi" buldu: E-ticaret sitesi Naturay.com'da organik ürünler satıyor

İnternet bilgisiyle doğaya ilgisi birleşti naturey.com doğdu

► İstanbul SBF Mezuniyet Tarihiniz?

1992 yılında Kamu Yönetimi bölümünden mezun olduktan sonra İ.Ü. İşletme İktisadi Enstitüsü, Uluslararası İşletmecilik İngilizce hazırlık sınıfına devam ettim. İ.Ü. Sosyal Bilimler Enstitüsü, Tanıtım ve Halkla İlişkiler'de yüksek lisan eğitimi aldım, "uluslararası halkla ilişkiler" konulu tez çalışmamı hazırladım. İngilizce bilgimi artırmak için ABD'ye gittim. Mesleki açıdan yararı olacağını düşündüğüm dersler de almayı planlıyordum. George Washington Üniversitesi Kariyer Eğitim Merkezi'nde "Uluslararası Halkla İlişkiler" dersi aldım. Washington DC The Learning Annex'te "Profesyonel PR Programı Geliştirme" seminerine katıldım.

► Kariyer öykünüzü bizimle paylaşır mısınız?

Öğrencilik yıllarında pazarlama iletişimi alanında dönemsel projelerde çalıştım. Şimdi öğrenci arkadaşlarımız bu açıdan daha şanslı, daha fazla alternatifleri var.

ABD'den döndükten sonra, Ber-

say İletişim Danışmanlığı firmasında Pazarlama İletişimi Destek Yönetmeni olarak çalışmaya başladım. Daha sonra, bilgi teknolojileri eğitim hizmeti sunan Futurekids'in Yeşilköy bayilik bölgesinde Pazarlama İletişimi Yönetmenliği görevini üstlendim. O dönemde Türkiye'de internet yaygınlaşıyordu. Pazarlama iletişimde internetin etkili bir kanal olacağını düşünerek, bu alanda ilerlemek istedim. 1999'da Doğan Online'nın ekolay.net projesinde editörlük yaptım. Ardından www.otomax.com projesi için Borusan Elektronik'e geçtim. Yabancı danışmanların da desteklediği çok iyi ve dinamik bir ekip ile çalışma olanağım oldu. Yeni ve kısa zamanda hızla ilerleyen bir sektörde, Borusan Holding gibi önemli bir kurumda çalışmak büyük avantajdı. Gelişime açık ve tüm çalışanların katılımcı olduğu dinamik bir projede yer almak ise bir başka artıydı. Projede ilk 2 yıl Web Editörü ve İçerik Sorumlusu olarak, izleyen 2 yıl da Pazarlama Uzmanı olarak görev aldım.

Pazarlama İletişiminde interneti seçtiğinizde, teknik olarak da bilgili

olmanız gerekiyor. Bu nedenle, İstanbul Bilgi Üniversitesi'nde web yayıncılığına yönelik temel eğitimlere katıldım. Öğrendiklerimi ve deneyimlerimi paylaşmak amacıyla, 2004 yılında "e-ticaret ve e-pazarlama iletişimi" eğitimi vermeye başladım. İstanbul, Ankara, İzmir, Adana, Kayseri ve Denizli'de eğitimler verdim. 2005 yılında, Sanayi ve Ticaret Bakanlığı, Küçük ve Orta Ölçekli Sanayi Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığının değerlendirmesi ile KOSGEB Eğitimci Veri Tabanı kapsamına alındım.

2006 Şubat ayında iki ortağım ile beraber şirketimizi kurduk. İnternet alanındaki bilgimiz ile doğal ve organik ürünlere olan ilgimizi birleştirdik. www.naturey.com adresinden doğal, organik, ekolojik ürün ve hizmetler sunuyoruz.

► Neden doğal ve organik ürünleri tercih ettiniz? Organik tarımın dünyada ve Türkiye'de geldiği nokta nedir?

Bu ürünlere üç ortak olarak ilgimiz var. İlgi duyduğumuz ve sevdi-

ğimiz bir konuda çalışmak istedik. Organik tarım modeli 1930'lardan günümüze birçok ülkede uygulanıyor. Avrupa'da organik tarımın temellerini atan ülkeler arasında Danimarka, İngiltere ve İsviçre yer alıyor. ABD, Kanada, Avustralya, Japonya ve Avrupa Birliği ülkeleri gibi gelişmiş ülkelerde son yıllarda daha çok kişi organik ürünleri tercih ediyor.

Türkiye'de üretilen organik ürünler yıllardır çoğunlukla yurtdışına gönderiliyordu. Son dönemde Türk tüketicileri de organik ürünleri tercih etmeye başladı. Daha sağlıklı bir yaşam, daha lezzetli beslenme, doğayı ve çevreyi korumak için doğal ve organik ürünlere yöneliş var.

Eylül 2005'de Gökçeada Ekoloji Şenliği'ne katıldım. Gökçeada kaymakamı Haluk Nadir, organik tarım ve hayvancılık konusunda bölgede öncülük etmiş. Yerli üretici organik üretiminin öneminin bilincine varmış. Ada bu konuda çok ilerlemiş, Gökçeada organik ürünleri iç ve dış pazarda tercih edilir duruma gelmiş. Kaymakamın görev süresi bitmeye yaklaşmıştı ama Gökçeadalılar kaymakamlarını bırakmak istemiyorlardı. İstanbul SBF'li kaymakam arkadaşlarımız da bölgelerinde "organik tarımı" özendirip organize edebilirler. Topraklarımız organik tarıma çok elverişli. Bu konuda üreticinin bilinçlendirilmesi ve bilgilendirilmesi gerekiyor.

► Hangi şartlarda üretilen ürünler organik? Bir ürünün organik olduğunuz nasıl anlıyoruz?

Ürün yetiştirilmesi, toplanması, hasat, kesim, işleme, tasnif, ambalajlama, etiketleme, muhafaza, depolama, taşıma ile ürünün tüketiciye ulaşmasına kadar olan diğer işlemlerde, kimyasal madde veya tarım ilacı kullanılmadan yapılan tarım "organik tarım" olarak tanımlanıyor. Yanlış uygulamalar sonucu bozulan doğal dengeyi korumayı amaçlayan alternatif bir üretim yöntemi. Sentezik gübre, ilaç, büyüme maddeleri ve genetik yapısı modifiye edilmiş or-

ganizmalar kullanılmadan verim ve kalite sürekliliği sağlanıyor.

Organik üretim yapılacak arazinin; geleneksel üretim yapılan bölgelerden, işlek anayollardan, ağır sanayi tesislerinden, maden işletmelerinden, kentsel atıkların toplu olarak bırakıldığı alanlardan, kirletici atıklar içeren akarsu ve yeraltı sularından etkilenmeyecek bir mesafede olması gerekiyor.

Sertifikalı organik ürünlerin ambalajında iki tür etiket var: Birincisi, Türkiye'de satışa sunulan tüm sertifikalı organik ürünlerin ambalajında "Organik Tarım, Türkiye Cumhuriyeti" logolu özel etiket bulunuyor. Bu etiket, 5262 sayılı Organik Tarım Kanunu ve 25841 sayılı Organik Tarımın Esasları ve Uygulamasına İlişkin Yönetmelik kapsamında hazırlanmış. İkinci olarak da, üretim aşamalarında kontrol ve sertifikasyonu yapan uluslararası firmanın bilgisi ve logolu etiketi olması gerekiyor.

► www.naturey.com'un sunduğu hizmetler neler?

Doğal ve organik ürünlere www.naturey.com ile artık internetten de ulaşabiliyorsunuz. Gıda, bakım-sağlık, bebek-çocuk, yayın reyonlarında ürünlerin özelliklerini inceleyebiliyorsunuz. Tıbbi bitki, çay, soyalı ürün, kuru meyve-sebze-yemiş, zeytinyağ, bal, vitamin, diyet, aromaterapi, sabun, cilt bakım bölümlerinde farklı markaların doğal veya organik sertifikalı ürünleri bulunuyor. Ayrıca konu ile ilgili kitap, DVD ve CD gibi bilgilendirici ürünler de var. Tüm bu ürünleri tek bir adreste inceleyebiliyor, karşılaştırabiliyor ve online satın alabiliyorsunuz. Hizmetlerimizi doğasever alıcının ihtiyaçlarına yönelik oluşturuyor ve sürekli geliştiriyoruz.

Bilgi ihtiyacına yönelik "Rehber, Haber, Ajanda" bölümlerini hazırladık. Rehber'de organik ürünler, doğal ve sağlıklı beslenme hakkında yararlı bilgiler yer alıyor. Sivil Toplum Kuruluşları ve e-gruplar tanıtılıyor. Haber'de yenilikleri yayınlıyoruz. Ajanda'da ise, doğal ve ekolojik yaşam etkinlik duyurularını izleyebiliyorsunuz. "Doğadostu" ürünlerin kullanılmasına yönelik bilgilendirme hizmeti ile "toplumsal bilinçlenme" için çalışıyoruz. Doğal, organik ve ekolojik ürünleri tercih eden tüketiciler, üreticiler ve sivil toplum kuruluşları ile dayanışma içindeyiz.

► Girişimci SBF'lilere ne tavsiye edersiniz?

Biz işin daha çok başındayız. Mezunlar Derneği etkinliklerinde, bizden önceki girişimci SBF'liler ile tanışma fırsatımız oluyor. Onlardan çok şey öğrendik, öğreniyoruz. Gala Film'in kurucusu ve İstanbul SBF'nin ilk dönem mezunlarından Oğuz Bey'in, yeni bir girişimci olan bana önerilerini size aktarayım: "Sabırlı olacaksın, çalışmaya ve öğrenmeye devam edeceksin."

Başarılı bir girişimci olan Der-



neğimizin kurucu başkanı Cenan Bey'in tavsiyelerine de danışıyorum. Mezunlarımız öğrendiklerini ve deneyimlerini paylaşmaya çok açık. Yönetim Kurulu'muza bu konuda bir öneri geldi. Bilgi paylaşımı ve güçbirliği için "Girişimci İstanbul SBF'lilerin" dönem dönem bir araya gelmesi düşünülüyor. Mezunlarımızın önerilerini ve katılımını bekliyoruz.

14. Geleneksel mezunlar yemeğimiz yapıldı

14 Geleneksel Mezunlar Yemeği, 3 Haziran 2006 tarihinde Üsküdar SSK Sosyal Tesislerinde yapıldı. Hocalarımızdan Prof. Dr. Mesut Önen'in bizi yalnız bırakmayıp onurlandırdığı yemekte 1983 mezunlarından 2005 mezunlarına kadar son 23 yılın tüm mezunları coşku içinde eğlendi. Özellikle 20. yıllarını kutlayan 1986 mezunlarının yoğun katılım gösterdiği gece geç saatlere kadar sürdü. Seneye hep beraber tekrar coşku içinde birlikte olabilmek dileğiyle.. Gözlerimiz tüm mezunlarımızı tek tek arayacak....







İstanbul SBF'nin mezuniyet töreni

Tarih 23 Haziran 2006. Öğlen saatleri. Hava sıcaklığı normal seviyelerin epey üzerinde. Gülhane Parkı'nın giriş kapısından giriyoruz, hemen girişten sonra sağa ayrılan yoldan devam ediyoruz. Biraz gittikten sonra yol sağa kıvrılıyor ve hemen sağda Darbhane-i Amire Binasının girişi. Dar bir giriş kapısından avluya girdiğimizde havanın sıcaklığını unutturan bir havayla karşılaşıyoruz. Ortam cıvıl cıvıl. Koşuşturmalar, ayaküstü sohbetler,

kahkahalar, yıllar öncesine alıp götürüyor bizi. Aynı havayı solumuştuk onlarla. Aynı okulda okumuş, aynı heyecanla mezun olmuş, benzer donanımlarla hayata atılmıştık. Belki de hayatımızın en güzel dönemleriydi üniversite yıllarımız. Türkiye'nin en seçkin Fakültelerinden birinde üstelik İstanbul gibi bir şehirde oldukça güzel bir öğrencilik hayatımız olmuştu. Benzer özellikleri taşısak da onları bize göre çok daha şanslı kılan bir şey vardı. O da İstanbul SBF Mezunlar Derneği...

1990 Yılı'nda mezun olduğumda Mezunlar Derneğimiz yoktu. Üst sınıflardan arkadaşlarımızla irtibatlarım da kopmuştu. Danışacak, yardım alacak kişiler olmadan ne yapacağımızı bilmez bir halde hayata atılmıştık. Ama onlar çok şanslıydı. Mezunlar Derneği olarak biz yanlarındaydık. Rektörlüğün aldığı karar gereği, fakülte bazında yapılan mezuniyet töreninin ikinci yılında da, geçen yıl olduğu gibi, maddi ve manevi desteğimizle organizasyonun içerisindeydik.

Mezuniyet törenine 172 öğrenci ve yaklaşık 500 civarında öğrenci yakını katıldı. Saat 14:30'da saygı duruşu ve İstiklal Marşı ile açılan töreni Ar. Gör. Bulut GÜRPINAR sundu. Sırasıyla Dekan Yardımcımız Prof.Dr.Gülay G.ŞENESEN, Rektör Yardımcısı ve Dekan Vekilimiz Prof.Dr.Şafak URAL birer konuşma yaptı. Sonrasında Yard.Doç.Dr.Mehmet ALKAN kurucu Dekanımız Prof.Dr.Tarık Zaffer TUNAYA'yı anlattı. Camiadan hiç kopmayan her zaman yanımızda olan emekli hocamız Prof.Dr.Mesut ÖNEN'in konuşmasından sonra Dernek Başkanımız İsmail TAVLI



konuştu. Havanın sıcaklığını göz önünde bulundurarak konuşmacılar kısa kısa cümlelerle konuşmalarını sonlandırırken ardından sırasıyla söz alan Uluslararası İlişkiler Bölüm Birincisi Özlem KELEŞ ve Kamu Yönetimi bölüm birincisi Metin KARAKUŞ programda kendilerine ayrılan 10'ar dakikayı sonuna kadar kullanarak dolu dolu konuşmalarıyla donanımlı birer SBF mezunu olduklarını gösterdiler.

Konuşmaların ardından Uluslararası İlişkiler Bölümü'nde sırasıyla ilk üçe giren, Özlem KELEŞ, Elif TUZLAKOĞLU, Emine ATEŞ, ve Kamu Yönetimi Bölümü'nde ilk üçe giren Metin KARAKUŞ, Coşkun BEYLAN, Ramazan PEKTAŞ ödüllendirildiler.

Daha sonra tüm mezun öğrenciler temsili diplomalarını aldılar. Ve ardından mezuniyet törenlerinde eğlenceyi doruğa çıkaran kep fırlatma sahnesi. O andaki coşku ve sevinci paylaşmak çok güzeldi.

Mezuniyet töreni sonrasında ikramla birlikte ayaküstü sohbetlere geçildi. Derneğimizin standı yeni mezunlarımız tarafından yoğun ilgi gördü. Dernek Yönetimiyle sohbet eden yeni mezunlarımız üyelik formlarını da doldurarak bu camianın içinde kalma kararlılığında olduklarını gösterdiler. Törene Dernek Yönetiminden Başkanımız İsmail Tavlı, Başkan Yardımcımız Oğuz Turan CAN, Yönetim Kurulu Üyesi Ömer Rıza GÜZEL, Hikmet UZUNARSLAN ve sekreteryaya görevlilerimiz Erdoğan BAYRAKOĞLU ve Hatice YANIK katıldılar. Tören günü mazereti nedeniyle katılamasa da Denetleme Kurulu Başkanımız Figen TAŞKIN organizasyonun tüm aşamalarında aktif olarak yer aldı.

Fakülte Yönetimiyle beraber yeni mezunlarımızın heyecanını paylaştığımız günün sonunda oldukça mutlu ve gururluyduk. Fakültemiz, Derneğimiz, Mezunlarımız ve Öğrencilerimiz birlikteydi... Ve hep bir arada olacağız.



Mezunlardan HABERLER

► '88 Yılı Mezunu

■ Mehmet Kara, Dünya Gazetesi Haber Araştırma Müdürlüğü'nden Yazı İşleri Müdürlüğü'ne getirildi.

► '87 Yılı Mezunu

■ Denetim Kurulu üyelerimizden Eşref Akın Garant Bankası Bursa Şube Müdürlüğü'nden İstanbul Çağlayan Şube Müdürlüğü görevine getirildi.

► '90 Yılı Mezunu

■ Kamu Yönetimi Bölümü mezunu İlhami Bozer'in 15 Mayıs 2006 tarihinde 3. çocuğu Kerem Taha dünyaya geldi. Kerem Taha bebeğe bir ömür boyu mutluluklar diliyoruz.

■ Derneğimizin Yönetim Kurulu üyelerinden Coşkun Deniz Eraydın 16 Temmuz 2006 tarihinde evliler kervanına katıldı.

► '91 Yılı Mezunu

■ Şükrü Nişancı CBA Reklamcılıkdaki görevinden ayrılarak Kafas Ün. Yrd. Doç. unvanı ile öğretim üyesi oldu.

■ Arkadaşımız Selami AYDIN'ın bir kızı dünyaya geldi.

► '92 Yılı Mezunu

■ Birsen Yırtar Yapı Kredi Bankası 2 Ticari Kredi

Tahsis Bölge (Bakırköy) Yöneticiliğine atandı.

► '93 Yılı Mezunu

■ Ahmet ŞAHİN Vakıfbank İzmit Şubesinde İç kontrol merkezi başkanlığına Kontrolör (Adapazarı ve Körfez Şubesi Kontrolörü) olarak atandı.

► '94 Yılı Mezunu

■ Uluslararası İlişkiler Bölümü mezunlarından Murat İnce, uzun süredir çalıştığı Deutsche Post'un lojistik hizmet alanında faaliyet gösteren şirketi DHL Forwarding Türkiye'nin Stratejik Müşteriler Müdürlüğü görevine getirildi.

► '98 Yılı Mezunu

■ İşletme mezunu Nilüfer Bayram Yapı Kredi Yatırım Menkul Değerler A.Ş.'de uzman yardımcılığın-
dan, 11.07.2006 tarihinde Merkez Operasyonunda Hisse Senedi Operasyon ve Krediler Servisinde hisse operasyon işlemleri ve Bireysel Portföy Yönetimi konularında çalışmak üzere uzmanlığa terfi etti.

► '00 Yılı Mezunu

■ Daha önce Derince Belediyesi Özel Kalem Müdürü olarak görev yapan Zülküf ORUÇ, Türk İşbirliği ve Kalkınma İdaresi (TİKA) Başkanlığı'nda uzman yardımcısı oldu.



Prof. Oktay: AB bayrağındaki 12 yıldızdan biri Türkiye'dir

İstanbul SBF'nin hocalarından Siyaset Bilimci Prof. Dr. Cemil Oktay, AB üyeliği hedefinin geçmişi 150 yılı bulan Türkiye'nin bu sürecin içinde başlangıcından bugüne derinlemesine yer aldığını vurguladı. Oktay, AB bayrağındaki 12 yıldızdan birisinin Türkiye'yi temsil ettiğini vurguladı.

İstanbul SBF Mezunları Kocaeli Grubu, dönemin son söyleşisinde, Fakülte'nin hocalarından Prof. Dr. Cemil Oktay'ı konuk etti. Kocaeli, İstanbul, Sakarya ve Düzce'den çok sayıda SBF mezunu ile seçkin konukların katıldığı söyleşinin konusu, "AB Sürecinde Türk Siyasal Hayatı ve Güncel Gelişmeler" olarak belirlendi.

Derince Harikalar Sahili'ndeki Mantar Restoran'taki yemekli toplantının ardından Derince Belediye Başkanı Haydar Bulut, gruba sahili gezdirdi. Gezinin ardından söyleşiye geçildi. Grup Başkanı Ahmet Şahin'in açılış konuşmasını yaptığı söyleşiye, İstanbul SBF mezunlarından Kandıra

Kaymakamı Mehmet Sarıcan, Kocaeli Vergi Dairesi Başkanı Bekir Bayraktar, Gümrük Muhafaza Başmüdürü Şüklü Keleş, İSU Genel Müdürü İlhan Bayram, Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Genel Sekreter Yardımcısı Ersin Yazıcı, İSU Genel Müdür Yardımcısı Nazır Esirci, KOÜ Öğretim Üyesi Tahir Büyükkakın, Kent Konut Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Karadağ, Ziraat Bankası Şube Müdür Yardımcısı Murat Öztürk ve Dr. Bayram Çolakoğlu'nun yanı sıra Düzce'den gelen grup üyesi kaymakamlar



Program sonrası sohbet

Konukların bir kısmının ayrılmasından sonra Korsan Gemisi Siyah İnci'de devam eden sohbet bittiğinde saat gece biri bulmuştu. Aslında sohbet bitmemiş, ancak zaman da akıp gitmişti. Cemil Hoca ve öğrencilerini ancak bu geç saatler ve Cemil Hoca'nın İstanbul'a dönme gereği ayırmıştı

ve diğer mezunlar katıldı.

AB bayrağındaki Türkiye yıldızı 52 yıldır hazır

Prof. Dr. Cemil Oktay, AB sürecine tarihi bir tarihi bir perspektifle yaklaştığı konuşmasında, sürecin 150 yıllık bir geçmişi bulunduğuna işaret etti. Son yıllarda üyeliği ya da aday üyeliği yoğun şekilde tartışılan Türkiye'nin aslında AB oluşumunun içinde çok derin bir şekilde yer aldığını ifade eden Oktay bunu şöyle özetledi:

AB'nin 12 yıldızlı bayrağındaki yıldızlardan birisi 1954'teki Avrupa Konseyi ülkelerini temsil ediyor. Ve bunlardan birisi de Türkiye. Cemil Oktay, ünlü Alman siyasetçisi Sosyal Demokrat Willy Brandt'ın "Türkler isterse Ortak Pazara girer" sözünü hatırlatan Prof. Oktay, üyeliğin öncelikle Türkiye'nin kendi elinde bulunduğu altını çizdi.

Soru cevap bölümünün ardından hocamız Prof. Cemil Oktay'a teşekkür plaketlerini sunan İstanbul SBF Mezunları Kocaeli Grubu bu söyleşiyi 2005-

2006 sezonu etkinliklerini de tamamlamış oldu.

Prof. Dr. Cemil Oktay'a teşekkür ve hediye takdimi sırasında Grup Başkanı Ahmet Şahin, görevini Dr. Bayram Çolakoğlu'na devretti. Kocaeli Büyükşehir Belediyesi'nde APK Şube Müdür olarak görev yapan Çolakoğlu, Prof. Dr. Cemil Oktay'a İzmit'in bir fotoğrafını takdim ederken, tüm katılımcılara da teşekkür etti. Dr. Çolakoğlu, yeni dönemdeki ilk söyleşide yazar Alev Alatlılı'yı konuk edeceklerini açıkladı.

Gelin bugünü evinizde geçirin

110.000 m² alan ve
207 mağaza ile
doyasıya alışveriş...



1500 araçlık
ücretsiz otopark



PAM Çocuk
Kulübü'nde
sayısız aktiviteler...

3 tiyatro,
7 sinema salonu...



3800 kişilik food court,
43 ayrı cafe-restoran-
fast food ile dünya
mutfaklarından farklı
damak tatları...



20 hatlı bowling ve
16 masalı bilardo salonu,
dilerseniz PAM Kulüp'te
satranç...



Kapalı havuzda
yüzme ve fitness
merkezinde spor keyfi...

hayatın ve alışverişin keyfi



PROFİLO
ALIŞVERİŞ MERKEZİ
MECİDİYEKÖY'DEKİ EVİNİZ



Tel: (0 212) 216 44 00 Faks: (0 212) 216 44 10
www.profiloalisverismerkezi.com.tr www.pam.com.tr e-mail: pam@pam.com.tr

